

顧客に選ばれ、勝ち残るためのポイント

～地域や顧客に愛されるビジネスモデル～

吉川市商工会と武蔵野銀行との連携セミナー「顧客に選ばれ、勝ち残るためのポイント」を開催します。勝ち残っていくためのビジネスモデルづくりや補助金活用についてお伝えします。

日時	2019年9月11日(水) 18:00～20:00	 <p>アクセス：JR武蔵野線 吉川駅北口 徒歩約12分</p>
会場	吉川市商工会館 2階大研修室 (吉川市平沼1-21-16)	
参加費	無料	
定員	30名(お申込順)	
対象	中小企業・小規模事業者の方	
主催	吉川市商工会・武蔵野銀行吉川支店	

テーマ	顧客に選ばれ続けるビジネスモデル	
基調講演 講師	中小企業診断士 福井 圭太 氏	
	①顧客に選ばれ続けるビジネスモデルづくりのポイント ②設備投資や事業承継における補助金の活用方法 ③ビジネスプランによる業績アップ	
事例発表	株式会社ホウユウ 代表取締役 太田 久年 氏 (2017年度 彩の国経営革新モデル企業)	

顧客の価値観が多様化し、競争も激しくなっている中、売上を上げていくためには、顧客から選ばれ続けるビジネスモデルへと変革していく必要があります。また、中小企業の皆さまが利用しやすい補助金の代表格である「ものづくり補助金」や「事業承継補助金」の活用方法、採択のポイントについてもわかりやすく説明いたします。どうぞお気軽にご参加ください。

裏面をご覧の上、FAXまたは電話にてお申込みください

武蔵野銀行 吉川支店 行 (※お申込みの受付は武蔵野銀行 吉川支店にて行います)

吉川市商工会・武蔵野銀行連携セミナー

「顧客に選ばれ、勝ち残るためのポイント」
参加申込書

FAX

048-983-5758

(武蔵野銀行 吉川支店)

電話

048-983-5711

(武蔵野銀行 吉川支店)

【FAXまたは電話にてお申込みください】

お申込み後、連絡のない場合は受付が完了しています。定員を超えた場合のみ、ご連絡します。

以下にご記入の上、お間違いのないようお送りください。

貴社名			
お名前			
ご役職			
ご住所	〒		
TEL		FAX	
E-mail			
当セミナーをお知りになった経緯に ☑してください	<input type="checkbox"/> 吉川市商工会	<input type="checkbox"/> 武蔵野銀行 吉川支店	<input type="checkbox"/> その他 ()

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当セミナーのご案内やご連絡にのみ使用します。

お問い合わせ先

吉川市商工会

TEL 048 - 981 - 1211

[平日 8:30~17:15](土・日・祝日を除く)

担当:見村

武蔵野銀行 吉川支店

TEL 048 - 983 - 5711

[平日 9:00~17:00](土・日・祝日を除く)

担当:今橋、岡本